

## 実施要項

対象者:若手経営者・後継者で以下記載事項に同意いただける方

- 原則として全カリキュラム参加いただける方
- 講座内で作成するローカルベンチマークシート、経営デザインシートを講座終了後に提出いただける方
- 講座終了後も地域のつながりを大切にできる方、したい方
- たかしんリーダーズクラブにご入会ください(月額 3,300円:税込)

開催 :令和8年9月 ~ 令和9年1月

会場 :高松信用金庫 本店8F 会議室

定員 :30名

受講料:33,000円 税込(予定)

## 申込要項

申込要領:申込は以下の入塾申込書に必要事項を記入いただき、当金庫担当者にお渡しください。

申込期限:令和8年8月28日(金)

受講料の支払方法:当金庫担当者にお問い合わせください。

お問い合わせ・お申込先:高松信用金庫 業務推進部

## 第3期次世代経営塾 入塾申込書

フリガナ	所属部署 役職			
お名前	業種			
貴社名	年商	年齢		
E-mail	TEL			
申込者情報	<input type="checkbox"/> 経営者(又は創業者) <input type="checkbox"/> 後継者予定(親族) <input type="checkbox"/> 後継者予定(親族外) <input type="checkbox"/> 後継者ではないが親族関係者 <input type="checkbox"/> 経営幹部(親族外) <input type="checkbox"/> その他( )			

### <留意事項>

- ※定員に達した場合は受付を終了させていただきます。
- ※受講料については、一括で頂戴いたします。途中、ご欠席の日程がございました場合、一部返却はしかねます。
- ※受講期間中に提供する情報の著作権は、インクgrow株式会社に帰属しており、第三者への提供はお断り致します。
- ※オンライン講座の視聴URLは申込書記載のメールアドレス宛てにインクgrowセミナー事務局よりご案内します。

### 【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただけます個人情報は、事務局の個人情報保護管理責任者の責任において適切に取り扱います。弊社は顧客企業に様々な経営情報を提供する目的で個人情報を収集し、またこの目的においてグループ企業に提供することがあります。業務委託に伴い個人情報を第三者へ預託することがありますが、事前に守秘義務契約を締結し、監督いたします。個人情報のご記入がない場合には、当庫より経営情報の提供を行わない場合があります。なお、個人情報の開示、訂正などに関しては事務局にお問い合わせください。

### 【お問い合わせ】

たかしんリーダーズクラブ事務局(高松信用金庫 業務推進部内) 担当:上原・中川  
Tel:0120-842-880(フリーダイヤル) Fax:087-862-2330



たかしんリーダーズクラブ

# 次世代経営塾

若手経営者・後継者育成プログラム



## 次世代経営塾とは



急速に変化するビジネス環境に対応する為、次世代経営者には多くの新しい知識やスキル、経営者マインドが求められます。テクノロジーの進化における「デジタルリテラシー」をはじめとし、事業を発展させるための「創造性やイノベーション」、多様なバックグラウンドを持つ人材のマネジメントやリーダーシップなど学ぶべきことが多くあります。本経営塾では次世代経営者に必要な「戦略思考」をお伝えすると共に、国が推奨する「ローカルベンチマークシート」や「経営デザインシート」等の活用方法もお伝えすることで、次世代経営者の『学びと実行』、そして意欲高い仲間との『出会いと刺激』の場をご提供します。ぜひご参加ください！



街に笑顔を!!

高松信用金庫

# 次世代経営塾の特徴

## 「戦略 × 実行 × 出会い」——学ぶだけで終わらない実践型経営塾

次世代経営塾は、知識をインプットするだけの座学ではなく、『ローカルベンチマークシート』や『経営デザインシート』の作成を通じて、実践に落とし込むアウトプット型の講座です。さらに、オンライン講座では、ベストセラー作家や成功経営者の知見を直接学び、地域で切磋琢磨する次世代経営者とのネットワークを築く機会も提供します。経営の未来を共に描き、実行へとつなげる学びを——。

### 講座の流れ

Input	<p><b>① 経営の土台を築く実践型プログラム</b></p> <p>初めての方でも安心して学べる基礎講座を用意。座学中心ではなく、ディスカッションやワークを通じて即実践できるスキルを習得できます。さらに、志を共にする仲間とのネットワークが自然と広がります。</p>
Output	<p><b>② 事業戦略を形にするアウトプット型学習</b></p> <p>毎回の課題を通じて、ローカルベンチマークシートや経営デザインシートを作成し、実践的な戦略ツールを構築。各講座では担当職員が伴走支援し、学びを確実に事業に落とし込める環境を整えています。</p>
Brush up	<p><b>③ 一流の知見に触れるプレミアムセミナー</b></p> <p>業界をリードするトップ経営者やベストセラー作家による特別セミナーに参加可能。マーケティング、組織論など、次世代経営者に必要な理論を実践目線で習得し、自社の成長戦略に活かせます。</p>

### 過去受講生の声

体系的に学ぶ上で、理念などの根底の部分から説明して頂き助かりました。ハウツーだけでは経営は上手いかなと思いついた自分には有り難いお話でした。(看板・サイン業:31歳 経営者)

経営理念の大切さ、会社の状態を確認するローカルベンチマークがとても参考になりました。自分たちで考えて、それをグループで共有するのもとても有意義でした(自動車小売:34歳 後継者)



**講師**

**インクグローブ株式会社  
ネットワーク推進部長**

**田中 洋平 氏**

経営コンサルティング会社にて、西日本エリアを中心に中小企業に特化したビジネスマッチング支援や中期経営計画策定などコンサルティング活動に従事。広島支店、西日本エリア責任者を経て、その後、企業のBtoBマッチング・取組拡大支援を専門に行う顧客支援室の室長として700社以上の取組拡大や商品力強化の支援を行う。2011年上場会社からMEBOにて独立後は、提携金融機関と共に全国各地の若手経営者・後継者を対象とした次世代経営塾をはじめ幹部社員育成講座、金融機関の支店長・役員向け研修の講師などを通じて企業支援と金融機関支援を行う。そのセミナー・研修の満足度は98%以上となる。

#### たかしんリーダーズクラブ サービス案内 (詳細はパンフレット参照)

- ① **経営セミナー・講演会**  
著名人や先輩経営者の講演会、他地域の次世代経営者との交流会などを開催!
- ② **オンラインセミナー・講演会(右図参照)**
- ③ **経営者必見 月刊「次世代経営者」**
- ④ **経営個別相談会**  
経営塾の内容をはじめ、個別相談も実施します。
- ⑤ **ビジネスサミットOnline**  
24時間365日使え、様々な経営情報の収集や、自社のPRページの作成も可能!

# 次世代経営塾のカリキュラム(カリキュラムは変更になる可能性があります)

## スケジュール(全5講必修)

日時	講義テーマ
<b>第1講</b> 2026年9月16日	<企業経営の基本的な姿勢とは?> 次世代経営者に必要な学びとは? / 2つの視点「延命戦略」と「成長戦略」/ 企業事例に学ぶ: 『MVV経営』 ディスカッションテーマ: 『なぜ売上・利益を上げなければならないのか?』等
<b>第2講</b> 2026年10月14日	<知的資産と向き合い今後の差別化を考える> 知的資産経営とは? / 「ローカルベンチマークシート」を活用したビジネスモデル分析/ 事業ドメイン(STP)を考える / 中小企業の為の3つの競争原則 ディスカッションテーマ: 『自社の本当の商品(価値提供)は何か?』等
<b>第3講</b> 2026年11月11日	<自社の未来をデザインする ~ビジョン策定と差別化戦略の考え方~> 5年後のビジョンを設計する / 経営デザインシートを活用した未来デザイン / 企業事例に学ぶ、商品・サービス差別化6つの視点 ディスカッションテーマ: 『競合他社に負けない会社と差別化づくり』等
<b>第4講</b> 2026年12月9日	<会社を潰さない経営者へ~経営者の会計思考と当講座の総括~> 会社の業績が悪化していく理由とは? / 倒産する会社の8つのパターン / 初歩的な財務諸表の見方 / 経営者の会計思考について / 事業計画の作成とその運用 / 当講座の全体総括 ディスカッションテーマ: 『会社の業績が悪化する理由とは?』等
<b>第5講</b> 2027年1月20日	<経営計画発表会> イントロダクション / 受講生によるロカベン・デザインシートの発表 / 講座総括

## 他ではなかなか聞けない! オンライン講座紹介 (たかしんリーダーズクラブ 会員限定セミナー)

多彩な講師陣によるオンライン講座を多数ご用意しております。多様な経営課題や実践的なアプローチを体系的に学ぶことで、ビジネスへ活かせる新たな視点や具体的な解決策を得る絶好の機会となります。

	社会の違和感と戦い続ける企業を目指して ~公益人本主義経営への挑戦と活動~	良品計画(株) 顧問 金井 政明 氏	<b>5月28日(木)</b> <配信済>
	営業マネジメントの「忙しい」問題を解決する、 究極の「仕組みづくり」	TORiX株式会社 代表取締役 高橋 浩一 氏	6月18日(木)
	「進化」こそ最強の戦略 2代目が仕掛けた 40倍成長への緻密な組織改革	アパグループ社長兼CEO 元谷 一志 氏	7月17日(金)
	人材不足も怖くない。生成AI導入で大きく変わる 企業の競争力	ワークワンダース株式会社 代表取締役 安達 裕哉 氏	8月4日(火)
	【新】100円のコーラを1000円で売る方法から 学ぶ ~マーケティングの「誤解」と「新たな常識」~	ウォンツアンドバリュー(株) 代表取締役 永井 孝尚 氏	9月10日(木)
	各業界のトップ5%リーダーに共通する 5アクション	株式会社クロスリバー 代表取締役 越川 慎司 氏	11月25日(水)